



Newbody Family

NEWBODY.



HOME
SEREMONIES

Hej

Föreningen har tagit beslut om att vi ska sälja [Newbody Family](#) under mars månad.

Newbody stöttar föreningslivet sen 1987 och förutom kvalitetskläder som Newbody är mest känt för har vi även möjlighet att sälja hem & hudvårdsprodukter (Home Seremonies) och kryddor & smakhöjare (Spicy Dream).

För att kunna utveckla och driva föreningen framåt behöver vi hjälpas åt på många olika sätt för att få in pengar till klubben och nu hoppas vi att så många som möjligt vill hjälpa till och sälja prisvärda produkter med hög kvalitet.

"Mölnåls AIK bildades 1956 och har allt sedan starten varit en friidrottsklubb som står för tränings- och tävlingsverksamhet på lika villkor för killar och tjejer.

Mölnåls AIK har som målsättning att kontinuerligt tillhöra en av landets främsta friidrottsklubbar på SM-nivå samtidigt som vi alltid ska ha en bred och livaktig ungdomsverksamhet. På senare år har vi även en mycket aktiv löpgrupp för vuxna motionärer."

Upplägg:

Vi kommer inte gå ut med att varje träningsgrupp skall ha ett visst antal säljare utan hoppas på frivillighet och att många är intresserade att vara säljare för hela konceptet bygger på det.

Finns inget krav på hur många paket resp. säljare skall sälja utan att vi alla gör så gott vi kan och sprider informationen via tex. arbetsplatser, släkt, grannar, vänner etc. De som är intresserade att vara säljare måste vara 18 år och äldre och ni registrerar er som säljare, se nedan och sen är det bara att köra i gång och vi kommer att ha försäljning under perioden 5 mars till 1 april. Förtjänsten till klubben är minst 25% på försäljningspriset.

Så här kommer du i gång som säljare:

- Ni registrerar er som säljare på följande [LÄNK](#).
- Ni kan nu löpande lägga in era beställningar och förmedla er personlig webbshoplänk.
- Kataloger finns att hämta i klubbstugan, i det stora rummet from onsdag den 6 mars.

Säljtips:

Tre enkla steg till en lyckad försäljning, se bifogad fil

Arbetsplatsen - Ta med katalogen och sälj på er arbetsplats, det brukar vara det allra effektivaste sättet att få en bra försäljning. Sälj med hjälp av QR koden på katalogens framsida och maila ut din personliga webbshoplänk till alla på jobbet.

Släkt och vänner - Ring runt eller maila vänner och bekanta, knacka på hos grannarna eller skriv ut din QR kod och dela ut i brevlådan, det brukar också ge bra försäljning. Eller dra nytta av din personliga webbshoplänk som du kan förmedla till alla.

Företag – Kontakta lokala företag, en del produkter passar utmärkt till företagspresenter. Kvittomall finns om de vill ha kvitto på inköpet.

Webbshop – Dela länken till din webbshop via Facebook, Messenger, mail eller sms så dina kunder själva kan beställa de produkter de vill ha.

Säljtävling:

För att krydda försäljningen lite, så kommer Newbody dela ut pris till de 5 som säljer mest paket, resp. säljare kan följa hur det går på sin "säljsida".

Betalning till klubben:

Sker i samband med att säljarna delar ut varorna till kunderna.

Säljarna betalar sen in hela sitt försäljningsbelopp till klubben, senast onsdagen 24 april.

- Bankgiro 5187-9898 (Mölnads AIK)
- Märk med Newbody och sitt namn.

Vill köpa varor men vill inte vara säljare

Om du inte vill vara säljare och du är osäker på vilka som säljer från klubben kan du handla produkter själv från [Newbody Family](#) genom gå in i webbshopen, surfa runt i shopen och välja de produkter du vill ha. Sen går du till kassan och väljer förening: Mölnads AIK. Du betalar direkt och kan välja två alternativ för att få varorna.

1. Få hem varorna, fraktfritt om du handlar för minst 599:- annars frakt 49:-

2. Hämta varorna själv på Newbody, Ekonomivägen 11 i Askim Öppettider kl. 08:00-17:00 (Ange ordernummer eller ditt namn)

Tidsplan:

- 5 mars Mailutskick till alla i klubben och det är möjligt att registrera sig som säljare och det går att börja sälja.
- 5 mars Kataloger finns att hämta i klubbstugan
- 5 mars Officiell säljstart
- 1 april Sista försäljningsdagen
- Vecka 15 Dina varor finns att hämtas i klubbstugan. Mer info kommer från säljansvarig.

Kör hårt och lycka till!

Hör av er om ni har några frågor

Mvh

Stefan Berglin

stefanberglin7@gmail.com

Tel. 0766489885

